

## *PROFILO DELL'ALLIEVO*

insieme a chi punta in alto.



## **MASTER IN GENERAL MANAGEMENT E SPECIALIZZAZIONE IN SALES & MARKETING MANAGEMENT**

Il programma didattico del Master prevede l'acquisizione di strumenti per la comprensione del quotidiano evolversi della vita aziendale, dall'assetto organizzativo a quello produttivo, al fine di acquisire competenze immediatamente spendibili nella realtà lavorativa di riferimento.

Il Master si compone di due blocchi didattici:

**General Management (196 ore)**, finalizzato ad acquisire competenze per l'analisi dei processi organizzativi e gestionali, inerenti le seguenti aree funzionali:

- **organizzazione aziendale**
- **amministrazione e controllo di gestione**
- **finanza aziendale**
- **legislazione fiscale**
- **programmazione e controllo della produzione**
- **fondamenti di marketing**
- **legislazione societaria e diritto del lavoro**

**Sales & Marketing Management (120 ore)**, percorso di specializzazione in cui si affrontano tematiche specifiche:

- **le ricerche di mercato**
- **marketing strategico**
- **marketing operativo e vendite**
- **la comunicazione di marketing**
- **la gestione della rete commerciale**
- **le tecniche di vendita**

## CURRICULUM VITAE

**Luogo e data di nascita:** Reggio Emilia, 21/06/1983

**Residenza:** Cadelbosco Sopra (RE)

**Stato civile:** celibe

**Patente di guida:** B

### FAMIGLIA DI ORIGINE

Padre: 49 anni imprenditore

Madre: 50 anni insegnante

### PERCORSO FORMATIVO

- **Master in General Management** con specializzazione in **Sales & Marketing Management** c/o SIDA Group Bologna.
- **Laureando in Economia e Informatica per la gestione d'azienda** – Reggio Emilia.
- **Diploma di Liceo Scientifico** conseguito presso il Liceo Aldo Moro di Reggio Emilia, con votazione finale di 66/100

### ALTRI CORSI DI SPECIALIZZAZIONE

- Borsa di studio Smeg Logistica / prodotto finito presso IFOA di 1200 ore nell'anno 2007.

### LINGUE

- ✓ Inglese: ottimo
- ✓ Spagnolo: buono
- ✓ Portoghese: scolastico

### CONOSCENZE INFORMATICHE

- ☒ Sistemi Operativi: Windows, Linux
- ☒ Applicativi/Gestionali: office flash
- ☒ Internet Explorer out look, out look express, browser vari

## ALTRE INFORMAZIONI

**Hobbies:** Calcio semiprofessionistico, dilettantistico

## ESPERIENZE PROFESSIONALI:

➤ Dal 13/01/2010 al 20/04/2010: c/o Eurocom Spa, di Modena

Ruolo: impiegato commerciale e marketing

- ricerca di nuovi clienti sistemazione e potenziamento dei principali strumenti di comunicazione utilizzati al momento dall'azienda
- attività di marketing e comunicazione

➤ Dal 11/2008 – al 01/03/2009: c/o Patriarca Cucine spa di Albinea (RE)

Ruolo: Impiegato Import - export

Mansioni:

- Gestione logistica reparto assemblaggio
- Gestione ordini clienti e fornitori
- Gestione magazzino, assemblaggio selezione, articoli da ubicare e stock di magazzino

➤ Dal 01/06/2008 – al 31/08/2008 c/o Il profumo Srl – Reggio Emilia (RE)

Ruolo: Impiegato Commerciale e magazzino spedizioni

Mansioni:

- Relazioni con clienti, fornitori esteri;
- gestione spedizioni da magazzino

➤ Dal 11//2007 – al 04/2008: c/o Saima Avandero Spa

Ruolo: Impiegato ufficio operativo import

Mansioni: Gestione ordini e documenti doganali

➤ Dal 06/2006 – al 08/2006: c/o Landirenzo spa

Ruolo: operaio , magazziniere

Mansioni: Lavoro in linea di assemblaggio

Autorizzo al trattamento dei dati personali in riferimento al d.Lgs. 196/03